

*Referat af præsentationen fra Netcompany ved et muligt ETL-værktøj til Tolddataløsningen*
**Introduktion**

Dette dokument indeholder et kort referat af præsentationen fra Netcompany vedr. et ETL-værktøj til den fremtidige Tolddataløsning. Markedsdialogen er foretaget for, at Udviklings- og Forenklingsstyrelsen (UFST) kan opnå yderligere information om hvilke ETL-værktøjer, der er tilgængelige på markedet. UFST lagde i forhåndsmeddelelsen vægt på, at ETL-værktøjet skal kunne integreres med den besluttede teknologistak, og hvilke muligheder og udfordringer, der er på markedet. Derfor blev det forventet af leverandørerne, at de præsenterede, hvordan deres ETL-løsning passer til den eksisterende arkitektur og den besluttede teknologistak til den fremtidige Tolddataløsning.

Intentionen med markedsdialogen har ikke været at præudvælge nogle leverandører til et fremtidigt udbud, men det har været at diskutere ETL-services på markedet og deres funktionalitet.

<b>Referat fra markedsdialog omhandlende ETL-værktøj med Netcompany</b>	
<b>Leverandør</b>	Netcompany
<b>Dato for dialogmødet</b>	24. februar 2020
<b>Velkommen og præsentation af deltagere fra leverandørerne.</b>	Markedsdialogen startede ud med, at UFST kort introducerede den vedlagte Power Point inkl. tidslinje over markedsdialog, arkitekturprincipper, den besluttede teknologistak samt mødedeltagere fra UFST. Herefter tog Netcompany over, hvor de præsenterede deltagere og deres bud på et ETL-værktøj samt relevante services som Netcompany yder.
<b>What are your experiences with best practice for ETL processes on a Data Platform including but not limited to a cloud-based staging and core layer?</b>	Netcompany har erfaring med implementering af forskellige ETL-værktøjer, en veldefineret way-of-working samt en veldokumenteret arkitektur, der tillader at flere ETL-værktøjer kan udføre den samme opgave.
<b>How will your solution adhere to the architecture principles of slide 3?</b>	Netcompany tog udgangspunkt i alle seks arkitekturprincipper og hvordan de bliver imødegået gennem ETL-værktøjer.
<b>Can you provide examples of previous experiences implementing a similar solution to other customer? Including but not limited to example of integration between the proposed solution and the already set Azure technologies on the Data Platform.</b>	Tolddataløsningens arkitektur er genkendelig for Netcompany, da de har leveret en række løsninger med lignende arkitektur, hvor den besluttede teknologistak hos UFST også indgår. Af deres referencecases indgår både løsninger til offentlige institutioner og private virksomheder.

<p><b>How can we secure the future support and availability of technical competencies for your solution?</b></p>	<p>Netcompany argumenterede for, at leverandører, der er store på markedet, med stor sandsynlighed vil være dedikerede udvikle deres produkter i den retning, som markedet bevæger sig. Det er leverandører af et ETL-værktøj, der typisk vil stille med fremtidig mulighed for support og tekniske kompetencer.</p>
<p><b>What is the product roadmap for the solution and in what degree do you invest in new functionalities and further development of the solution?</b></p>	<p>Det hænger tæt sammen med deres svar på foregående spørgsmål, da Netcompany argumenterede for, at ved valg af leverandør til et ETL-værktøj, skal UFST være opmærksom på, om leverandørerne satser på ETL-teknologien og funktionaliteten.</p>
<p><b>Den fremadrettede proces</b></p>	<p>UFST forklarede processen fremadrettet, hvor UFST udarbejder et referat, der bliver sendt til godkendelse hos leverandørerne og derefter bliver offentliggjort på UFSTs hjemmeside.</p>